

LPガスの訪問販売にご注意ください



第2話 また来たの？

①

B ガスさんはもう信用出来ないの、コバプロさん、これからヨロシクね！

こちらこそ、宜しくお願いいたします。

価格はもちろん大事な事ですが、残念ながら、訪問販売などを行っているほとんどのガス会社は、あのように後々値上げする予定で勧誘しているのです。

コバプロ

②

A社の勧誘の人は、ガスの事なら何でも詳しいと言っていたけど、本当なの？

勧誘員は、ガスの知識は全くなく、勧誘の為のセールストークのみを教え込まれています。

コバプロ

③

そうだったのね。何となく変だとは思ったけど。

営業の方は、過酷なノルマを課されていて、社員さんの入れ替わりはかなり激しいと聞いています。

コバプロ

④

それから数か月後

こんにちは！
ガスの価格調査をしています。
検針票を見せてください。

B ガスさん？

ガス代金をもっと安く出来ます。
安い「B ガス」を紹介します！

勧誘専門会社 A 社

⑤

ああ、コバプロさんをご利用ですか。
良くないですねえ。

何が良くないのですか？

とにかく B ガス以外は良くないです。B ガスは大手なので安心して安いガスをご利用になりますよ。

勧誘専門会社 A 社

⑥

あなたの会社に紹介された B ガスに騙されたから、コバプロを利用しているのよ。

何も分かってないのね。もう帰ってください。

これは、まずい。
失礼します。

よくあるの、このパターン。

勧誘専門会社 A 社